

Mit KADEA auf der Überholspur!



Als innovatives und zukunftsorientiertes Unternehmen in einem dynamischen Umfeld sind wir das führende Ford Autohaus in Berlin. Unser Erfolg wird vor allem von der Qualifikation, Leistungsbereitschaft und der Flexibilität unserer Mitarbeiter geprägt.

Lassen Sie mit uns Ihre Lebensansprüche wachsen als

Nutzfahrzeugverkäufer/in im Außendienst

Ihre Aufgaben:

- Gezielte Neukunden-Akquisition im Bereich leichte Nutzfahrzeuge und PKW im Außendienst
- Sie sind verantwortlich für den Vertrieb von Ford Neufahrzeugen innerhalb ihres Vertriebsgebiets
- Führen der Verkaufsgespräche von der Kundenansprache über Bedarfsanalyse sowie die Produktpräsentation, Probefahrt bis zum Vertragsabschluss
- Bedarfsgerechte und kundenorientierte Vermarktung unserer Dienstleistungs- und Servicepakete

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung
- Mehrjährige Berufs- und Akquise Erfahrung im Außendienst von Vorteil
- Hohe Kommunikationsfähigkeit und Spaß am Verkauf hochwertiger Produkte
- Starke Eigenmotivation, ausgeprägte Kontaktfreude und Kundenorientierung
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise

Wir bieten Ihnen:

- Attraktive Vergütungen und Karrierewege
- Vielseitige Unterstützung beim Auf- und Ausbau Ihrer Tätigkeit
- Eine individuell auf Sie zugeschnittene Aus- und Weiterbildung
- Ein angenehmes Betriebsklima

Sind Sie überzeugt, ein starkes Team mit Ihren Fähigkeiten noch zu verstärken?
Dann überzeugen Sie uns mit Ihrer ausführlichen Bewerbung:

Automobilforum KADEA GmbH, Frau Yvonne Herpel
Buschkrugallee 43 · 12359 Berlin
yvonne.herpel@ford-kadea.de



KADEA *ja klar* ✓

Ein Unternehmen
der AVAG Holding SE